

# 今日のBookコーナー

9月号

## 歯科雑誌をよむ



『デンタルダイヤモンド』は巻頭特集で、新潟県開業の勝見祐二氏による「インプラントの臨床解剖学」(口底部血管走行)を知られる百戦百勝から「ず」を掲載。

デジタル技術による手術支援のシステムが発達しても、解剖学的な知識がインプラント手術の安全性を担保する前提は変わりない。

特集では、過去に問題になった下顎骨インプラント手術での口底部出血の事故を検証し、口底部動脈の走行パターンを解説。インプラント手術に必要な解剖学的なリスク要因を歯種別に示した。

その上で、実際の臨床例をもとに、インプラント専門医から見たリスク回避や留意点を具体的に教示している。

### 口底部血管走行の解剖学

### i-TFCシステムの活用

『日本歯科評論』は特集で、東京都開業の坪田有史氏による「i-TFCシステムの臨床活用」を掲載。

新たな支台築造の術式として、根管充填と支台築造を一回で行う「i-TFCシステム」の開発経緯と、臨床での優位性、留意点を解説する。

歯冠補綴後、築造体ごと補綴装置が脱落する、二次う蝕や破折が発生するなどのトラブルが増加するのに対応し、接着歯学の研究、臨床の成果を生かしてi-TFCシステムの開発された。当初は保険適用外だったが、2016年のファイバーポスト収載を機に保険適用材料も登場。

記事では、実際の臨床例をもとに、保険適用のものも含めたシステムの流れ(直接法、間接法)を解説。「歯の延命につながる技術」として期待を込めている。

### インメタルクラスデンチャーへの疑問

『ザ・クインテッセンス』は特集で、東京都開業の谷田部優氏による「知りたかったインメタルクラスデンチャー Q&A」を掲載。ノンメタルクラスデンチャーは、審美性が良く、違和感が少ないこと、金属アレルギーも回避できることから急速に普及する一方、トラブルも起こっており、日本補綴歯科学会では2013年にポジションペーパーをまとめている。

記事は、ポジティブな面ばかりに準拠し、特徴や留意点を分けて詳しく解説。レジンクラスデンチャーに比べ

### 経営サポーターの活かし方

『アポロニア21』は特集の助けの活かし方として、近年、多様化する歯科医院経営の外部サポーターとの付き合い方を解説。弁護士や歯科医師の小畑真氏は、外部サポーターとの契約トラブルの最新事情と、トラブル回避のために注意しておくことを説明。歯科医院は事業者としての消費者としての保護は受けられず、患者などに被害が及んだ際には院長が責任を問われるとして、歯科医院経営の責任の所在に注意を呼び掛けた。

レポートは「あえて疑う」「かかりつけ医機能」。望ましい言葉として定着している「かかりつけ医機能」が、近年、医療費抑制、フリーアクセスの制限の文脈で用いられることについて、神奈川県保険医療協会などの資料から問題提起した。

## 著者に聞く

企業にしても歯科医院にしても、経営の良し悪しを左右するのは何だろうか。「プラスワン思考」(クロスメディア・パブリッシング)の著者である味岡武志氏は、愛知県日進市で歯科医院を開業する歯科医師である。2015年4月に開業した当初は、うまくいかなかったことばかりで失意のどん底を経験したという。そんな彼をどん底から立ち直らせ、躍進の原動力としたのが本書のタイトルの「プラスワン思考」である。今や毎年20万本の売上げを継続し、定期検診の患者だけで毎月700〜800人が訪れるまでになった考え方の「プラスワン思考」とは何か、それを持つに至った理由などについて聞いた。

## プラスワン思考

「開業当初は経営が大変だったと聞いています。経営を安定向上させた「プラスワン思考」とはどういう考えですか。

味岡 すぐ「頑張る」というのはなく、あと一歩、もう少しだけ手を加えてみようという考えです。料理で例えるならレシピを覚え、その通り作ったら十分美味しいう料りができますが、基本のレ

シビにもつと味、ひと手間を加えることで多くの人に喜んでもらえる料理にするとか、サービスでも一歩加えることで、患者さんが気持ちよくなるというように考えています。

筋トレで腕立て伏せをこれ以上はもう無理というところまでやりこんだらあと一回頑張ることで、筋肉が増強したという結果が得ら



『プラスワン思考』  
味岡武志 著 / 188 × 130mm / 192ページ / 2,178円 / クロスメディア・パブリッシング

## 思考法

れるような、ちょっとしたひと工夫と頑張り、その積み重ねが、良い人生を切り開いていくというのが「プラスワン思考」です。

大それたことをするわけではなく、日々日常を少しずつ変えることが人生を好転させる秘訣だと思っています。

——先生がこの考えを持つようになったきっかけ

# プチ矯正のススメ

GPが1からわかる矯正治療の手技&医院経営活用法、全部教えます!!!!!!



相原克偉 (著)  
医療法人英信会 あいはい歯科・矯正歯科



AB判 / 232頁 / オールカラー  
定価(本体14,000円+税)

臨床医にとって、より効果的な治療の提供と患者満足度向上のために、部分矯正治療は治療オプションとしてぜひ加えたい手技の1つです。たとえば、補綴前処置や歯周治療、混合歯列期的小児歯科治療、そして審美治療を行うにあたり、「少し歯を動かせたら……」と感じた経験は誰も少なからずあるでしょう。本書は、そうしたちょっとした部分矯正治療である「プチ矯正」の入門&実践書です。

これから矯正治療を始めたい方、安全で確実な矯正治療の技術をマスターして医院経営にも活かしたい方、矯正+予防の導入でスタッフマネジメントにも活用したい方に最適。また、医院経営の金言ともいえるColumnで紹介されている「ワーキングリッチのススメ」も必読!

### CONTENTS

- Prologue プチ矯正って何だろう?
- Chapter1 プチ矯正の基本
  - ・プチ矯正の適応症 他
- Chapter2 ミニスクリューを用いたアップライト
  - ・ミニスクリュー植立における失敗・トラブル・応用 他
- Chapter3 プチ矯正による混合歯列期の咬合誘導
  - ・プチ矯正による咬合のチェックポイント
  - ・症例に合わせた装置選択の流れ 他
- Chapter4 技工指示書
  - ・技工指示例1: ホールディングアーチ
  - ・技工指示例2: 保険用リソングラーチ 他

## 書籍

(価格は税込)

### 歯科医療接遇と医療コミュニケーション

さまざまな医院でスタッフの患者対応、院内コミュニケーションの悩みなど本から解説しており、院内で必要となる接遇、意思疎通の方法を簡潔に紹介している。

カラーのイラストや図解も豊富なので、新人や若手のスタッフにも分かりやすい。現場ですぐに役立つチェックリスト付き。



濱田真理子 著 / M4変型判 / 62ページ / 4,400円 / 医学情報社

### 個別指導がやってきた…とある歯科医師の転落への道

順調に開業を果たし、地域で人気の歯科医院となった友人の歯車が狂い始める。主人公の元技術官・須藤が個別指導のサポートをする中で見た、歯科医院の転落の一部始終。

「そんなバカなことが」という突っ込みもあるかもしれないが、一つの戒めにしたい。

Amazonで購入可。



歯科保険研究会個別指導部 著 / 四六判 / 388ページ / 4,400円

### 一からわかる睡眠時無呼吸の歯科臨床

睡眠時無呼吸に、歯科としてどう取り組めばよいのか?

本書の答えは「モノづくりから脱却し、疾患と向き合うこと」。病状や検査、視診の方法的確な口腔内装置の作製法、副作用の対処、医療連携などを写真を使って解説している。

各章の初めには、臨床でよくある疑問をストーリーマンガで紹介しており、分かりやすい。



佐々生康宏、奥野健太郎 著 / M4変型判 / 144ページ / 8,800円 / 医歯薬出版

### 中小企業が成長するSDGs経営5つのアプローチ

歯科医院の多くは中小企業であり、SDGsは縁遠いと考える人は少なくない。DGSは成長するにはSDGsは不可欠と説く。

CSV(共通価値の創造)というアプローチの有効性とともに、5つのCSVを紹介。事業に適したいずれかのCSVを選び、きちんとした段階を踏んだSDGsの達成を促している。



平野芳久 著 / 四六判 / 192ページ / 1,650円 / 合同フオレスト

新刊・近刊 (8月)

Table listing various dental books with titles, authors, and prices. Includes titles like '今こそ女性歯科技工士を採用してみませんか?' and 'インプラント周囲疾患のすべて'.



愛知県開業 味岡 武志 氏

「人生100年時代」患者さんと共に歩む

味岡 幼少のころから張り屋ではありましたが、中高生の時にテニスをやっていたのですが、試合に負けると挽回のための練習をすべしにしていた。そうした日々の積み重ねによって、勝てなかった人にも勝てるようになった経験がありました。歯科医師になっても知識や技術をたくさん身に付けるために、しんどいとか、睡眠が襲ってきて「これ以上は駄目だ」と思っても、そこから、「この章だけは読んでしまおう」と頑張り続けて実践していました。

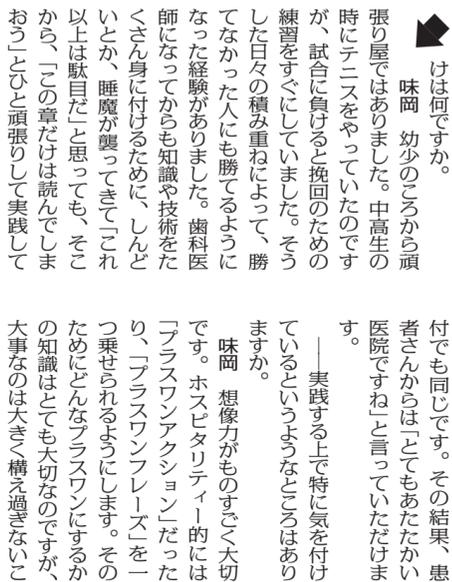
味岡 想像力がものすごく大切です。ホスピタリティー的には「フラスワンプラクション」だったり、「フラスワンプラクション」を一つ乗せられるようにします。そのためにもフラスワンにするための知識はとて大切なのですが、大事なところは大きく構え過ぎないことです。構え過ぎると萎縮してしまおうと思うので、小さなフラスワンを心掛けていただければと思っています。

味岡 効果は絶対に出せると思っています。なぜなら、今までの自分を変えることができたのですから、そこをちょっとフラスワするだけで実践は可能です。内容も本人が決めることなので、できるできないというよりも、本人がやるかどうかでしょうか。

味岡 経営者としての自らの手腕、マネジメント力がとても未熟でした。経営者としての自らの手腕、マネジメント力がとても未熟でした。経営が非常に良い状態で安定し、公私ともに充実した幸せな人生を歩んでいます。

味岡 当院の理念は「豊かで幸せな人生をともに歩む」ということです。人生100年時代という言葉は、これからの歯科医院経営について、何か考えがあればお聞かせ下さい。

味岡 人生100年時代を考えると、再治療はしない方がいいので、むしろ歯にならぬように気を付けます。歯が長持ちするように定期検診でフォローさせていただきます。



戦国、まずい飯！ 歴史小説家である著者が、戦国時代の武将や兵士はどんなものを食べていたのか記録をたどり、再現して美食。



条件の悪い所で育つ味が「米」、糠みそで作るうま味の少ない味噌汁、真田信之が退却戦の時に食べたスギナなど、たくましく生きる人たちの息吹が感じられる。

Advertisement for '歯科プロサポーター24人に聞いたよくある経営の悩みと解決法' (Dental Pro Supporter 24 People Interviewed Common Business Troubles and Solutions). Includes author list and book details.

Main advertisement for '歯科プロサポーター24人に聞いたよくある経営の悩みと解決法'. Features a list of 9 topics: 1. 開業、移転 (14), 2. リニューアル (9), 3. WEB・広告 (11), 4. 来院者を増やす (10), 5. 自費の導入 (12), 6. スタッフ関連 (18), 7. 指導監査 (9), 8. 会計資金繰り (5), 9. 承継・売買・閉院 (14). Price: 5,500円.

Advertisement for '外部サポーターとの契約トラブル予防法' (Contract Trouble Prevention Method with External Supporters). Price: 5,500円. Includes a testimonial and contact information.